

消費税増税にも負けない

元地域情報誌 No.1 営業が教えます!

住宅リフォームを

年間1億円売ったトップセールスが教える!

集客・販促術

企業にとって営業力強化、販売促進は、他社に差をつけるための課題であり、建設業等においても必須であります。しかしながら大手企業と同じような営業・販促活動をするには無理があります。では、どうしたらお客様から選んでいただき、購入したいと思っただけになるのでしょうか?

工務店、建築会社で11年間トップセールスとして、住宅リフォームの営業として年間1億円を売上げ活躍された、前川あゆ先生をお招きし、成功事例に基づいた実践的なノウハウ、女性・主婦・母としての買い手の経験も活かした両方の視点から、営業力強化につながるご講演をいただきます。



講演内容

1. 年間1億円の住宅リフォームを売った理由
2. お客様が新築、住宅リフォームを契約するまで
3. 女性の心理がすべてに影響する! 奥様が主導権
4. 職人さんのマナー、印象が顧客満足に直結する
5. クレームと対応について良い「家」づくりのために欠かせないコミュニケーション

講師プロフィール



株式会社Shuka Berry 代表取締役
営業コンサルタント・講師

まえかわ
前川 あゆ氏

化粧品の店頭販売、住宅リフォームと新築の営業、法人向け広告企画営業で、売上日本一をはじめ20年以上トップセールスとしての輝かしい実績多数。「営業の女王」の異名を持つ。

現在はコンサルタント、講師として活躍。20年以上の現場経験を活かして、机上の空論ではなく、聞いた誰もがその日からできる「再現可能な行動」を教えることで、研修やセミナーを「一過性のイベント」ではなく、「目的を達成するための手段」にし「結果を出す」ことを使命としている。著書に「ストレスフリー」な営業をしよう!お客様の満足をとことん引き出す『共感』の営業 他1冊がある。

日時

平成28年11月10日(木) 18:30~20:30

会場

城里町商工会館

住所: 東茨城郡城里町阿波山38-4

受講料

無料

定員

30名 (先着順)

主催

城里町商工会

お問合せTEL: 029-289-2132

FAX: 029-289-2064

申込み

11月7日(月)迄に、FAXにて城里町商工会へお申込ください。

(切り取らずに送信してください)

城里町商工会

(Fax 029-289-2064) 行

平成28年

月 日

11月10日開催『集客・促進術』参加申込書

事業所名		住所	
業種		電話番号	
		FAX番号	
参加者名		参加者名	

※本申込書にご記入いただいた個人情報につきましては、本講習会開催における参加者名簿作成及び講習会に関する目的のみ